

## GO-MARKETING &amp; COMMUNICATION : LES SECRETS DE LA VENTE « LES FONDAMENTAUX NIV 1

**Public**

Tout public exerçant des fonctions commerciales

**Prérequis :** Aucun

**Formateur :** Expert en stratégie commerciale,  
Expert en marketing

**Référent pédagogique :**

M. Gérard DARMON

[Contact@fdse.fr](mailto:Contact@fdse.fr)

**Lieux :**

- Présentiel et/ou distanciel

**Locaux F.D.S.E**

1 Av du Dr Emile Roux

06200 NICE

- Personne en situation de handicap, merci de nous contacter

**Date, durée et horaires pour  
(2 jours soit 14 heures)**

**Dates :** Les 21 et 22 mai 2024

Les 27 et 28 juin 2024

Sur demande autres dates possibles.

N'hésitez pas à nous consulter.

**Horaires en présentiel :**

9h/12h30 - 13h30/17h30 (dont 2 pauses de 15 mn).

**Inscriptions :**

Clôture 15 jours avant la date de la formation.

Coût de la formation en Inter-entreprise :

- En présentiel 1 000,00 € HT Soit 1 200,00 € TTC

- En Visio : 850 € HT Soit 1 020 € TTC

En Intra-entreprise sur demande

**Méthodologie AGOGIE**✓ **Évaluation des aptitudes et des connaissances des besoins :**

- Questionnaire / Inscription
- Entretien téléphonique
- Validation de l'inscription

✓ **Évaluation formation :**

- Évaluation en fin de formation par des exercices situationnels
- Évaluation de la satisfaction

(Le dernier jour de la formation et à 3 mois)

✓ **Validation de la formation :**

- Attestation de formation

✓ **Suivi de formation****Méthodes mobilisées**

- Mise en commun des expériences,
- Pratiques et projets.
- Apports de connaissances
- Exercices – Etude de cas – quizz
- Travail par groupes de niveau
- Reformulation du cours si besoin en individuel

✓ **Objectifs et déroulé pédagogiques ci-après**

Dernière version : 01/02/2024 (V2)